

>>>>

КАК МЫ ВЫЙДЕМ НА НОВЫЕ УРОВНИ ПРОДАЖ С ПОМОЩЬЮ ИИ

Василий Богатырев

Директор по развитию бизнеса

Александра Толстая

Пресейл-менеджер

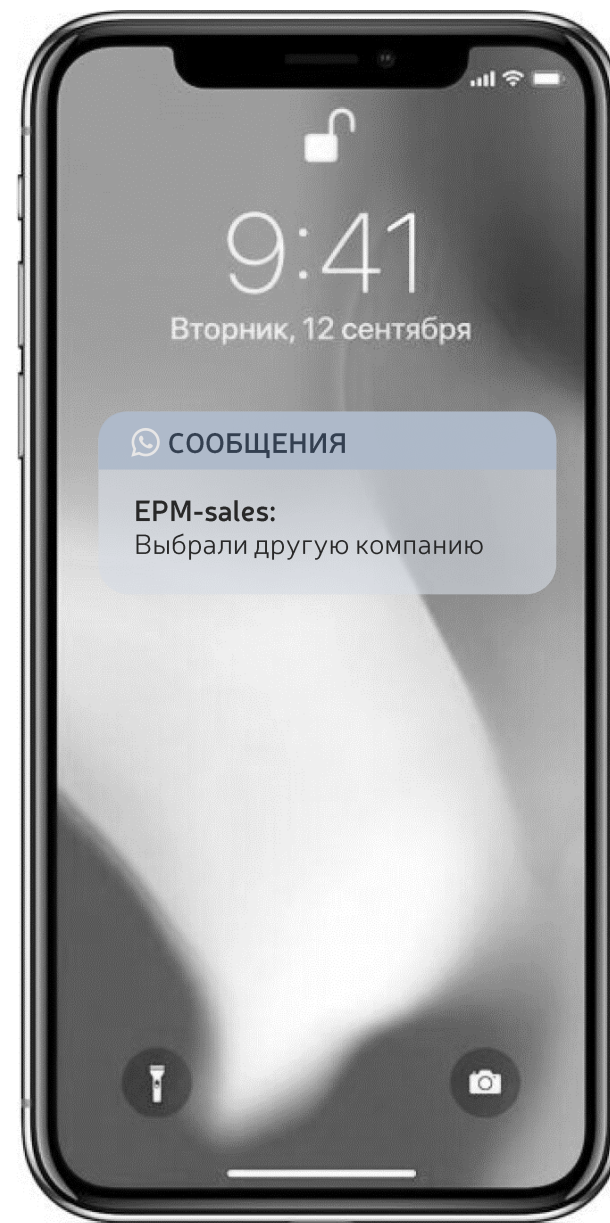
ПРОИГРАННЫЕ СДЕЛКИ 2025

Белобеевский®
молочный комбинат

 Акрихин

 emco
восточная
горнорудная
компания

Конкуренты
предложили в разы
более низкую цену





ПОЧЕМУ ЭТО ВАЖНО

Мы теряем крупные сделки.
Конкуренты берут проекты.

У нас не хватает временных ресурсов
более качественно обрабатывать сделки



Экспертиза
команды EPM

+



Экологичные
продажи

+

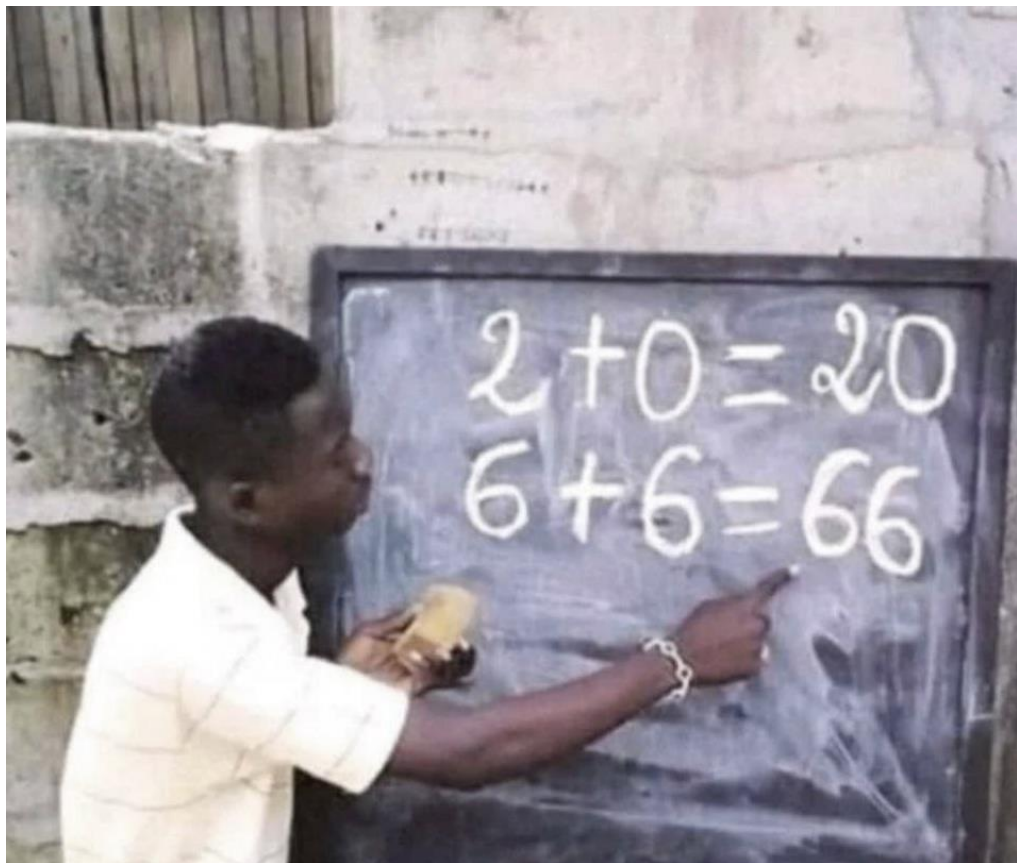


AI

=



Большие контракты, интересные проекты,
сложные задачи, высокие премии



Разъяснение стоимости заказчику

НЕЭКОЛОГИЧНЫЕ ПРОДАЖИ

Защита коммерческого предложения
где-то в параллельной вселенной





Влад Завадский

Эксперт B2B-продаж, автор
экологичного подхода в продажах

ЧТО ТАКОЕ ЭКОЛОГИЧНЫЕ ПРОДАЖИ

Клиенты покупают **ценность**,
а не просто технологии

Мы – не просто исполнители,
а архитекторы цифровой
трансформации

Уважение к клиенту,
его потребностям = **ДОВЕРИЕ**



ПОЧЕМУ МЫ УПУСКАЕМ КРУПНЫЕ СДЕЛКИ

Нас воспринимают
как одного из
ИТ-подрядчиков

В тендерах нас
сравнивают по цене,
а не по ценности

Конкуренты
показывают себя
более активно



AI МЕНЯЕТ ПРАВИЛА ИГРЫ

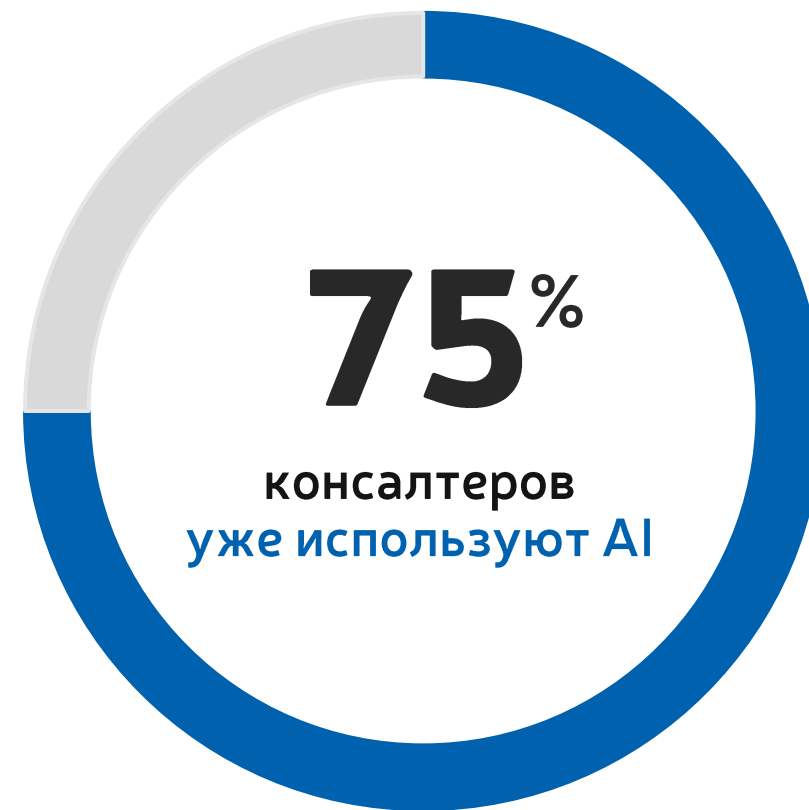
Компании с AI увеличивают средний чек на **30%***



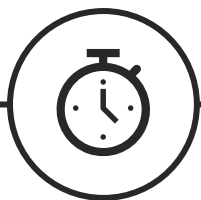
*По аналитике Влада Завадского

AI усиливает экспертизу консультантов и аналитиков

- 1 Анализ клиентов за минуты
- 2 Автоматизация расчётов ROI
- 3 Персонализированные КП

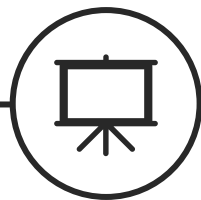


КАК AI ПОМОГАЕТ ПРОДАВАТЬ КРУПНЫЕ ПРОЕКТЫ



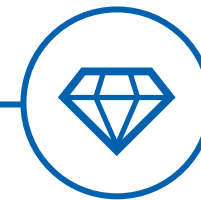
AI в аналитике

Готовит отчёты за
30 минут вместо недели



AI в прогнозах

Моделирует **ROI**
и снижает риски



AI в тендерах

Помогает доказать
ценность, а не цену

РЕЗУЛЬТАТ:

меньше рутинной работы – больше крупных сделок

5

AI-лайфхаков

для роста сделок

- 1 AI-анализ клиента перед встречей
- 2 Персонализация КП под ЛПР
- 3 Автоматизация тендеров
- 4 Сравнение нас с конкурентами
- 5 AI-расчёт окупаемости проекта